

2021 |

# CATALOGUE DES OFFRES

Descriptifs & Avantages  
Modalités & Tarifs

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES



Développement  
d'une innovation

Amélioration  
d'une innovation

## BUSINESS PLANNING



Levée de fonds

Stratégie Go To  
Market

## VISIBILITE & NOTORIETE



Networking BtoB

Médiatisation

Valorisation  
Produits  
& Services

## BUSINESS INTERNATIONAL



Salons  
internationaux

Missions  
internationales

Partenaires  
Européens

## BUSINESS COMPLIANCE



Security BY Design

Maîtrise des risques  
Cyber sécurité

Soutenu par

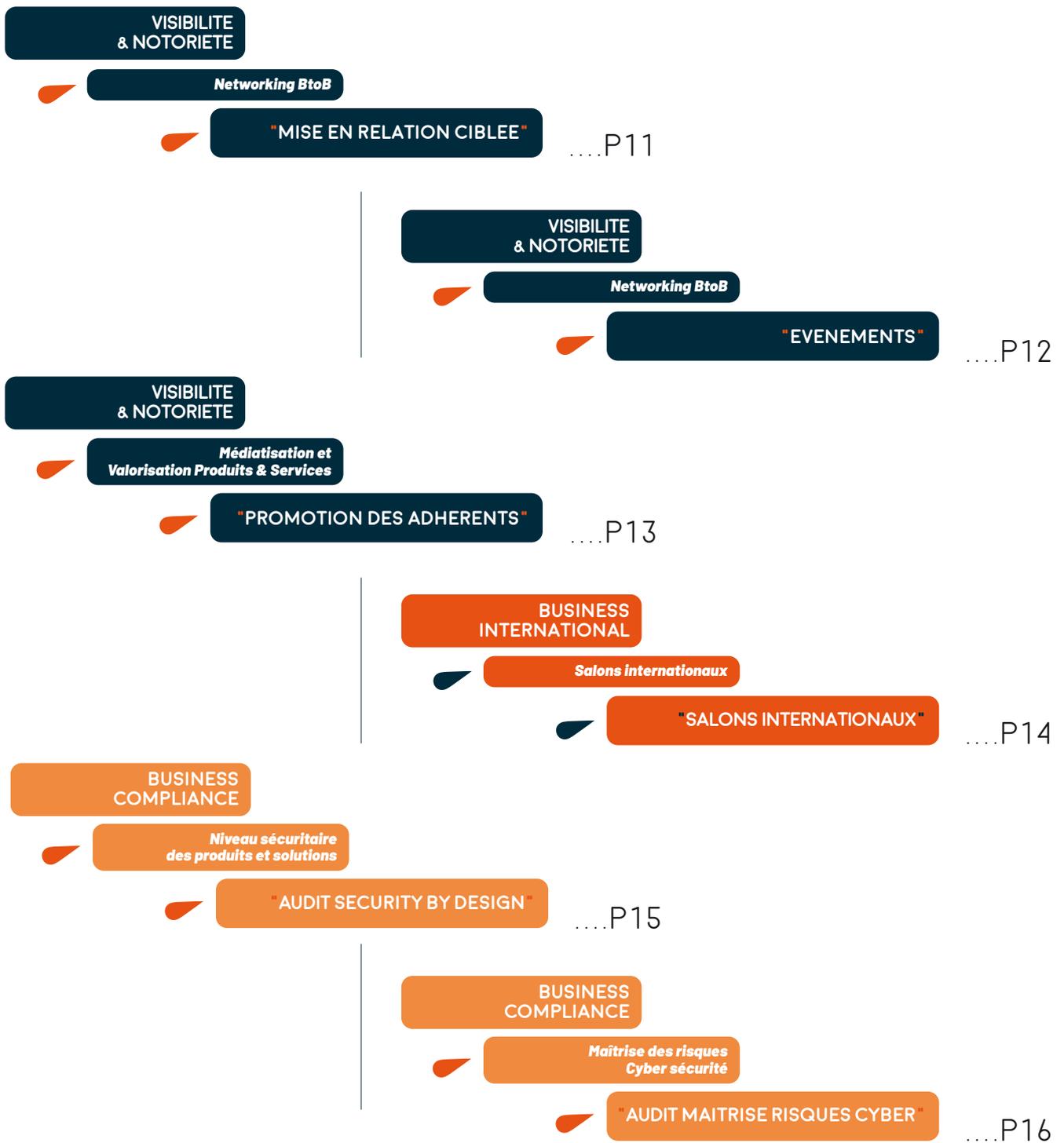
RÉGION  
SUD  PROVENCE  
ALPES  
CÔTE D'AZUR



POLESCS

# SOMMAIRE

INNOVATION PRODUITS & SERVICES	Développement d'une innovation	Emergence "OPEN INNOVATION DAY"	....P4
INNOVATION PRODUITS & SERVICES	Développement d'une innovation	Labellisation "FLASH PROJET"	....P5
INNOVATION PRODUITS & SERVICES	Développement d'une innovation	Labellisation "LABELLISATION PROJET"	....P6
INNOVATION PRODUITS & SERVICES	Développement d'une innovation	Amélioration d'une Innovation "DIAGNOSTIC FLASH IA"	....P7
INNOVATION PRODUITS & SERVICES	Développement d'une innovation	"ACCOMPAGNEMENT PROJETS EUROPEENS"	....P8
BUSINESS PLANNING	Levée de fonds	"PASS FINANCEMENT PRIVE"	....P9
BUSINESS PLANNING	Stratégie Go To Market	"PASS STRATEGIE"	....P10



**VOS AVANTAGES MEMBRES** ....P17

**NOS AMBASSADEURS TEMOIGNENT** ....P19

**NOS FINANCEURS** ....P19

INNOVATION PRODUITS & SERVICES

Développement d'une innovation

Emergence  
"OPEN INNOVATION DAY"

Un accompagnement individualisé pour votre sourcing et pour organiser vos séances d'innovation ouverte personnalisées

VOS ENJEUX

**Vous avez des problématiques d'innovation et souhaitez les partager, vous avez besoin d'identifier des partenaires fiables pour y répondre et :**

- Aller plus vite.
- Gagner en agilité.
- Rencontrer des startups qualifiées.

POUR QUI ?

- ETI ou Grands Groupes.
- Accessible aux membres ou non membres.
- **Avec des problématiques métiers** : Industrie 4.0, Ville intelligente, Santé, Transport & Logistique, Véhicule intelligent.
- **Avec des besoins numériques** : Microélectronique, IoT, Sécurité numérique, Big Data et IA.

QUOI & LIVRABLE ?

- Aide à l'expression et formalisation des besoins.
- Identification et qualification des offreurs de solutions dans l'écosystème SCS → **Fiches individuelles de qualification.**
- Présélection afin d'établir une "short-list" (8 maximum) → **Liste détaillée.**
- Organisation d'une journée (*aspects logistiques, communication, animation, agenda, préparation des interventions sous forme de pitch*).
- Organisation des RDV individuels → **Planning de RDV.**
- Réunion de suivi → **Compte-rendu de réunion.**
- Suivi des mises en relation.

VOS BENEFICES

- Être conseillé sur la problématique et l'expression des besoins.
- Être face à des startups sélectionnées avec un pitch préparé.
- Bénéficier de l'identification des startups et PME en un temps court.

LES FORCES DE SCS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER

- Avoir accès à un écosystème d'offeurs qualifiés et connus de SCS.
- **20 journées Open Innovation** organisées par SCS.
- **40 collaborations** pour des PoC et MVP engagées.
- **200 startups** impliquées.

MODALITES & TARIF

- Prix : **2 500 €<sup>HT</sup> pour les membres (1500 € de réduction)**
- Prix : **4 000 €<sup>HT</sup> pour les non membres**
- Délai de réalisation : environ **3 mois**

VOTRE CONTACT

**Fabienne De Toma**  
Responsable Innovation  
**Tél. : 06 73 03 30 23**  
fabienne.detoma@pole-scs.org

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES

### Développement d'une innovation

### Labellisation "FLASH PROJET"

Un accompagnement individualisé "flash" pour les porteurs de projets innovants

#### VOS ENJEUX

- **Maximiser vos chances** de bénéficier des dispositifs d'aides publiques pour le financement de projets innovants.
- **Faire financer vos projets** pour soutenir votre innovation et votre développement.

#### POUR QUI ?

- **Startups/PME/ETI.**
- **Membres uniquement.**

#### QUOI & LIVRABLE ?

- **Information** : Explications et description des dispositifs, méthodologie de réponse → **Trames de document fournies.**
- **Accompagnement et Soutien** : Vérification d'éligibilité, conseils d'amélioration du projet et du dossier, recherche de partenaires éventuels, vérification de toutes les pièces du dossier avant dépôt, dépôt du dossier de candidature sur l'extranet dédié → **Fourniture d'une lettre de soutien.**
- **Valorisation** : Rédaction d'une fiche marketing du projet, promotion dans les médias et réseaux sociaux de SCS.

#### VOS BENEFICES

- Être conseillé de manière personnalisée.
- Cibler le bon dispositif.
- Trouver des partenaires.
- Améliorer votre proposition.
- Augmenter vos chances de succès.
- Gagner du temps.
- Obtenir une lettre de soutien.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **270 projets** accompagnés et financés.
- **300 startups/PME/ETI** impliquées et financées.
- **390 millions d'€ de financement public.**

#### MODALITES & TARIF

- Prix : **2 500 €<sup>HT</sup> si financement obtenu**
- Délai de réalisation : **15 jours minimum** avant le dépôt du dossier

#### VOTRE CONTACT

**Nadira Lepagnot**  
Chargée de mission Innovation  
**Tél. : 06 46 83 31 82**  
nadira.lepagnot@pole-scs.org

INNOVATION PRODUITS & SERVICES

Développement d'une innovation

Labellisation "LABELLISATION PROJET"

Un accompagnement individualisé approfondi pour les porteurs de projets innovants

VOS ENJEUX

- **Maximiser vos chances** de bénéficier des dispositifs d'aides publiques pour le financement de projets innovants.
- **Faire financer vos projets** pour soutenir votre innovation et votre développement.

POUR QUI ?

- **Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de Recherche.**
- **Membres uniquement.**

QUOI & LIVRABLE ?

- **Information :** Explications et description des dispositifs, méthodologie de réponse → **Trames de document fournies.**
- **Accompagnement et Labellisation :** vérification d'éligibilité, conseils d'amélioration du projet et du dossier, recherche de partenaires éventuels, **audition devant la commission de labellisation SCS**, retour d'expertise de votre dossier, vérification de toutes les pièces du dossier avant dépôt, dépôt du dossier de candidature sur l'extranet dédié → **Fourniture d'une attestation de labellisation et d'un avis motivé reconnu par les financeurs.**
- **Valorisation :** rédaction d'une fiche marketing du projet, promotion dans les médias et réseaux sociaux de **SCS.**

VOS BENEFICES

- Être conseillé de manière personnalisée.
- Cibler le bon dispositif.
- Trouver des partenaires.
- **Faire évaluer son dossier par une Commission d'experts.**
- Améliorer votre proposition.
- Augmenter vos chances de succès.
- Gagner du temps.
- Obtenir une attestation de labellisation.

LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **270 projets** accompagnés et financés.
- **300 startups/PME/ETI** impliquées et financées.
- **390 millions d'€** de financement public.

MODALITES & TARIF

- Prix : **variable en fonction du montant de financement obtenu**
- Délai de réalisation : environ **2 mois**

VOTRE CONTACT

**Nadira Lepagnot**  
*Chargée de mission Innovation*  
**Tél. : 06 46 83 31 82**  
 nadira.lepagnot@pole-scs.org

INNOVATION PRODUITS & SERVICES

CO-FINANCÉ par la Direccte PACA

Amélioration d'une Innovation

"DIAGNOSTIC FLASH IA"

Evaluer l'impact de l'Intelligence Artificielle sur vos produits et services

VOS ENJEUX

- Améliorer votre offre et **intégrer des technologies d'Intelligence Artificielle** dans vos produits et services.
- Vous n'avez pas de ressources Data Science et ne savez pas comment faire et **quels avantages vous pourriez en retirer ?**

POUR QUI ?

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.**
- **Ayant un produit/service ou solution** disponible susceptible d'être impacté par l'IA.
- Avoir des données disponibles.

QUOI & LIVRABLE ?

- Diagnostic personnalisé et individuel avec analyse de l'existant et évaluation d'un échantillon de données disponibles → **Compte-rendu de diagnostic.**
- Identification des Cas d'usage et des technologies appropriées.
- Définition d'un plan d'action clair avec ROI → **Plan d'actions.**
- Suivi personnalisé.

VOS BENEFICES

- Tester vos données et leur potentiel.
- Vous différencier de la concurrence.
- Conseil pour comprendre les technologies et comment les utiliser.

LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **SCS a sélectionné les meilleurs experts en IA.**
- **SCS obtient les meilleurs avantages prix et vous fait bénéficier de 50% de subvention.**

MODALITES & TARIF

- Prix : **1 500 €<sup>HT</sup> pour les membres (au lieu de 3 000 €<sup>HT</sup>)**
- Jours : **3 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

VOTRE CONTACT

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
**Tél. : 06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org

INNOVATION PRODUITS & SERVICES

Développement d'une innovation

"ACCOMPAGNEMENT PROJETS EUROPEENS"

Un accompagnement individualisé pour les porteurs de projets innovants visant un dispositif européen

VOS ENJEUX

- Maximiser vos chances de bénéficier des dispositifs d'aides européennes pour le financement de projets innovants.
- Faire financer vos projets pour soutenir votre innovation et votre développement à l'international.

POUR QUI ?

- Startups/PME/ETI.
- Membres uniquement.

QUOI & LIVRABLE ?

- **Qualification** : positionnement du projet, fléchage vers le bon dispositif.
- **Consortium** : aide à la recherche de partenaires européens.
- **Rédaction** : rédaction finale des documents en anglais, coordination de l'écriture avec les partenaires.
- **Budget** : construction budgétaire et expertise sur le plan de financement.
- **Appui administratif** : soumission en ligne de la proposition.
- **Valorisation** : rédaction fiche marketing du projet, promotion dans les médias et réseaux de SCS.

VOS BENEFICES

- Être conseillé de manière personnalisée.
- Cibler le bon dispositif.
- Trouver des partenaires.
- Améliorer votre proposition.
- Augmenter vos chances de succès.
- Gagner du temps.

LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- Une forte expérience sur les projets européens, en montage et coordination.
- 50 projets accompagnés avec jusqu'à 50% de taux de succès selon les dispositifs.
- Un réseau de 40 partenaires européens et 10 000 entreprises.

MODALITES & TARIF

- Prix : 5 000 €<sup>HT</sup> et partie variable
- Délai de réalisation : 3 mois minimum avant le dépôt du dossier

VOTRE CONTACT

Marielle Campanella  
 Responsable des projets européens  
 Tél. : 06 47 49 85 37  
 marielle.campanella@pole-scs.org

**BUSINESS  
PLANNING**

**Levée de fonds**

**"PASS FINANCEMENT PRIVE"**

Un accompagnement individualisé pour les entreprises en recherche de financements privés avec des partenaires financiers et investisseurs

**VOS ENJEUX**

- **Lever des fonds** auprès d'investisseurs et rechercher du conseil pour vous préparer.
- **Être conseillé** pour vous préparer.
- Rencontrer des **investisseurs qualifiés**.

**POUR QUI ?**

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **1<sup>er</sup> tour de levée.**
- Avoir un premier niveau de documentation disponible (*Pitch, Business Plan*).

**QUOI & LIVRABLE ?**

- Analyse du projet d'investissement → **Compte-rendu d'analyse.**
- Conseil d'amélioration des différents documents Pitch, Mémoire → **Pitch deck validé.**
- Préparation à l'oral du pitch deck.
- Recherche d'intérêt auprès des investisseurs partenaires du Pôle SCS.
- Mise en relation qualifiée → **Organisation du 1<sup>er</sup> RDV.**

**VOS BENEFICES**

- Plus de chance de succès.
- Être challengé sur son Pitch et Business Plan.
- Préparation à la présentation orale.
- Avoir accès à **25 investisseurs partenaires** du Pôle.

**LES FORCES DE SCS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- **SCS** a accompagné plus de **80 startups.**
- **35% de taux de réussite.**
- **30 Millions € levés.**

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **1 000 €<sup>HT</sup>**
- Success Fees : **2 000 €<sup>HT</sup>**
- Jours : **3 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

**VOTRE CONTACT**

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
Tél. : **06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org

**BUSINESS  
PLANNING**

**Stratégie Go To Market**

**"PASS STRATEGIE"**

Un accompagnement individualisé pour les besoins de réflexion stratégique

**VOS ENJEUX**

- Définir/challenger/adapter votre stratégie Go to Market.
- Vous avez des enjeux stratégiques pour  **votre positionnement d'offre**, votre stratégie d'industrialisation, votre excellence opérationnelle... ?

**POUR QUI ?**

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes.
- Accessible aux membres ou non membres.

**QUOI & LIVRABLE ?**

- Réunion de cadrage et audit de l'existant → **Compte-rendu de réunion.**
- Ateliers de travail sur les sujets prioritaires → **Compte-rendu d'atelier.**
- Débats et échanges.
- Atelier de restitution → **Compte-rendu d'atelier.**
- Conclusions et recommandations.
- Suivi des mises en relation éventuelles.

**VOS BENEFICES**

- Conseil d'un œil extérieur et neuf.
- Expertise Senior technologique et marché.
- Être orienté vers des experts spécialisés par le Pôle **SCS** le cas échéant.

**LES FORCES DE SCS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- **SCS** a accompagné plus de **500 entreprises** au total.
- **SCS** a accès à des informations technologiques et concurrentielles très qualifiées.

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **En fonction du besoin et du type de prestation (50% de réduction pour les membres)**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **4 mois**

**VOTRE CONTACT**

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
Tél. : 06 89 96 19 11  
stephanie.schohn@pole-scs.org

**VISIBILITE  
& NOTORIETE**

**Networking BtoB**

**"MISE EN RELATION CIBLEE"**

**VOS ENJEUX**

- Être mis en contact personnellement avec :
  - des partenaires technologiques
  - des clients potentiels
  - des partenaires financiers
- Gagner du temps.

**POUR QUI ?**

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.
- Membres uniquement.

**QUOI & LIVRABLE ?**

- Etre mis en relation nominativement et personnellement avec un membre représentant de Grand Groupe, de Startup, de PME, un partenaire technologique ou stratégique français ou européen → **Email de mise en relation.**

**VOS BENEFICES**

- Accès à des contacts privilégiés à la demande.
- Introduction faite par le Pôle SCS.

**LES FORCES DE SCS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- SCS connaît les activités et technologies de tous ses membres.
- SCS a permis plus de **1 200 mises en relation** sur les 5 dernières années.

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**
- Contactez la chargée de mission PME de votre département

**VOS CONTACTS**

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME

**Tél. : 06 48 72 22 91**

Karine.degrenne@pole-scs.org

**Camille Tertrais**  
Chargée de Mission PME

**Tél. : 06 13 89 35 04**

Camille.tertrais@pole-scs.org

**VISIBILITE  
& NOTORIETE**

**Networking BtoB**

**"EVENEMENTS"**

**VOS ENJEUX**

- Rencontrer des partenaires et clients en participant à des **événements organisés par le Pôle SCS ou ses partenaires.**

**POUR QUI ?**

- **Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.**
- Accessible aux membres et non membres.

**QUOI ?**

- **Participez à des Rencontres Marché** → Pour comprendre les enjeux du marché et initier des partenariats Business et technologiques avec des Grands Donneurs d'Ordres.
- **Participez à des Groupes Thématiques technologiques** → Pour favoriser l'intelligence collaborative sur les tendances technologiques et usages.
- **Participez à des Open Innovation Day** → Pour favoriser les opportunités de partenariats Business pour réalisation de PoC ou MVP.

**VOS BENEFICES**

- Faire de la veille technologique et marché.
- Rencontrer ses futurs partenaires pour développer ou vendre ses produits & services.
- Participer à des RDV Pitch BtoB ciblés.
- Bénéficier de tarifs préférentiels pour certains événements partenaires.

**LES FORCES DE SCS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- **SCS a organisé plus de 225 événements pour 7 500 participants** sur les 5 dernières années.
- **SCS mobilise les meilleurs experts** pour ses événements.

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**
- Prix : **250<sup>HT</sup>/événement/pers. pour les non membres**
- Contactez la chargée de mission PME de votre département

**VOS CONTACTS**

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME

**Tél. : 06 48 72 22 91**

Karine.degrenne@pole-scs.org

**Camille Tertrais**  
Chargée de Mission PME

**Tél. : 06 13 89 35 04**

Camille.tertrais@pole-scs.org

**VISIBILITE  
& NOTORIETE**

**Médiatisation et  
Valorisation Produits & Services**

**" PROMOTION DES ADHERENTS "**

**VOS ENJEUX**

- Communiquer, être visible, être médiatisé.

**POUR QUI ?**

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.
- Membres uniquement.

**QUOI ?**

- Pouvoir utiliser les outils de communication du Pôle SCS a des fins de promotion de votre actualité, sortie de nouveaux produits, communication financière, offre d'emplois/stage, communiqués de presse, etc...
- Être mis en avant dans les différents annuaires (2 annuaires web) et catalogues (3 catalogues) publiés et édités par le Pôle SCS et dans les articles publiés par le Pôle.
- Être mis en avant dans des pitches dans des événements organisés par le Pôle SCS.

**VOS BENEFICES**

- Publication vers les réseaux sociaux et site web du Pôle : **au total audience de 8000 contacts/suiveurs.**
- **Visibilité institutionnelle** en Région SUD, en France et en Europe **via les 40 clusters partenaires.**

**LES FORCES DE SCS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- SCS a réalisé **700 actions de promotion** sur les 5 dernières années.
- SCS réalise et diffuse **des livres blancs et catalogues.**

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**

**VOTRE CONTACT**

**Audrey Rivollet Eréteo**  
Chargée de Mission Animation  
& Communication  
**Tél. : 06 31 40 57 65**  
audrey.rivollet@pole-scs.org

**BUSINESS INTERNATIONAL**

**CO-FINANCÉ**  
par le **Conseil Régional**

**Salons internationaux**

**"SALONS INTERNATIONAUX"**

Participer aux plus grands salons pour trouver clients et prospects

**VOS ENJEUX**

- Vous rendre sur les plus grands salons internationaux (MWC, Foire de Hanovre...) pour **rencontrer vos clients et vous rendre visible avec plus d'impact en groupe.**
- Vous décharger des aspects logistiques de stands.

**POUR QUI ?**

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.**

**QUOI & LIVRABLE ?**

- Votre participation sur le salon au meilleur tarif négocié et sur un emplacement Premium → **Un stand équipé et brandé clé en main sur le salon.**
- Actions de communication et de promotion de votre participation → **Communiqué de Presse régional et animation réseaux sociaux avant et après le salon.**
- Actions d'animation sur le stand → **Organisation d'un cocktail sur stand.**

**VOS BENEFICES**

- Les plus grands salons internationaux aux meilleurs prix négociés.
- Pavillon collectif plus grand qu'en exposition seule dans un emplacement Premium.
- La logistique est organisée par le pôle **SCS.**
- Être valorisé auprès de la presse régionale.

**LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- **SCS a accompagné plus de 400 entreprises sur 50 salons.**
- **SCS met en place tous ses outils de communication et de promotion pour votre participation.**
- **SCS obtient les meilleurs avantages prix et vous fait bénéficiaire de 50% de subvention.**

**MODALITES & TARIF**

- Pavillon régional mutualisé
- Prix : **en fonction du salon**
- Prise en charge : **50% de subvention Région SUD**

**VOTRE CONTACT**

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
**Tél. : 06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org



Soutenu par l'ANSSI



**BUSINESS COMPLIANCE**

**Niveau sécuritaire des produits et solutions**

**"AUDIT SECURITY BY DESIGN"**

Évaluer le niveau sécuritaire de vos produits actuels et rehausser la sécurité de vos futurs produits/solutions

**VOS ENJEUX**

- Augmenter le niveau sécuritaire de vos produits et solutions.
- Répondre aux exigences de vos clients et partenaires.
- S'aligner sur les politiques et standards de sécurité européens.
- Différencier vos produits.

**POUR QUI ?**

- TPE/PME.
- Membres uniquement.
- Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.
- Des entreprises développant des briques ou produits avec un besoin fort de sécurité.
- Des entreprises qui souhaitent aller vers une certification de sécurité.

**QUOI & LIVRABLE ?**

- Accompagnement individuel de **8 jours** → **État des lieux et Plan d'actions.**
- Audit des points les plus sensibles → **Rapport complet d'analyse.**
- Présentation des schémas de certification le cas échéant.

**VOS BENEFICES**

- Accompagnement personnalisé.
- Meilleure compréhension de la sécurité numérique dans mon environnement produit
- Plan d'actions clair avec criticité et priorité.
- Préparation pour une certification.

**LES PLUS SCS DU PROGRAMME**

- SCS a sélectionné les meilleurs experts de la sécurité Hardware et Software.
- SCS obtient les meilleurs avantages prix et vous fait **bénéficiaire de 50% de subvention.**
- SCS coopère avec l'**ANSSI**, Agence Nationale de Sécurité des Systèmes d'Information.

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **4150 €<sup>HT</sup> pour les membres (au lieu de 8 300 €<sup>HT</sup>) + forfait déplacement**
- Jours : **8 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

**VOTRE CONTACT**

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
**Tél. : 06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org



Soutenu par l'ANSSI



**BUSINESS COMPLIANCE**

**Maîtrise des risques Cyber sécurité**

**"AUDIT MAITRISE RISQUES CYBER"**

Evaluer votre exposition aux risques de Cyber sécurité pour assurer votre développement et votre croissance

**VOS ENJEUX**

Le socle de votre innovation est votre savoir-faire, vos brevets, vos méthodes industrielles, vos ressources humaines.

**Il est essentiel de :**

- Protéger votre valeur.
- Connaître les risques auxquels vous êtes confrontés chaque jour.
- Savoir comment vous protéger.

**POUR QUI ?**

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.**
- Préférentiellement des entreprises qualifiées de Deep Tech.
- Préférentiellement des entreprises fournisseurs de grands groupes qui imposent des critères de maîtrise des risques cyber.

**QUOI & LIVRABLE ?**

- Accompagnement individuel de **3 jours** → **Conformité sur les mesures du guide d'hygiène informatique de l'ANSSI.**
- Audit des risques cyber selon le référentiel **EBIOS RM\*** → **Rapport complet d'analyse des risques et plan d'actions détaillé.**
- Identification du plan d'actions avec suivi et recommandations.

**VOS BENEFICES**

- Accompagnement personnalisé.
- Plan d'actions clair avec criticité et priorité.
- Conformité méthode **EBIOS RM\*** préconisée par l'ANSSI.
- Action valorisable vis-à-vis de vos clients/donneurs d'ordre/investisseurs.

\* Marque déposée

**LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER**

- **SCS** a sélectionné les meilleurs experts de Cybersécurité.
- **SCS** obtient les meilleurs avantages prix et vous fait **bénéficier de 50% de subvention.**
- **SCS** coopère avec l'**ANSSI, Agence Nationale de Sécurité des Systèmes d'Information.**

**MODALITES & TARIF**

- Prix : **1 500 €<sup>HT</sup> pour les membres (au lieu de 3 000 €<sup>HT</sup>)**
- Jours : **3 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

**VOTRE CONTACT**

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
**Tél. : 06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org

# VOS AVANTAGES MEMBRE

## 2021

En adhérant au **Pôle SCS** vous bénéficiez de très nombreux **services** et **avantages**  
**Profitez-en !**

POLE SCS	MEMBRES	NON MEMBRES
Mise en relation ciblée, personnalisée	✓	✗
Promotion de vos actualités et communications	✓	✗
Référencement de votre entreprise dans l'annuaire des membres	✓	✗
Participation à tous les événements organisés par le Pôle	✓	250€/ événement/ pers.
Participation à toutes les sessions de sensibilisations thématiques du Pôle	✓	1 seule participation
Obtenir des renseignements téléphoniques Innovation, Financement Privé, Stratégie	✓	✗
Recherche d'un expert Stratégie/Technologique/Laboratoire de recherche	✓	✗
Accès aux publications du Pôle ( <i>Livre Blanc, études</i> )	✓	✗

<b>POLE SCS</b>	<b>MEMBRES</b>	<b>NON MEMBRES</b>
Accompagnement Labellisation Projet	✓	✗
Accompagnement Flash Projet	Jusqu'à 50% de réduction	✗
Accompagnement Projets Européens	Jusqu'à 50% de réduction	✗
Accompagnement Open Innovation Day	Jusqu'à 1500€ de réduction	Payant plein tarif
Accompagnement Pass Stratégie	Jusqu'à 50% de réduction	Payant plein tarif
Accompagnement Pass Financement Privé	Jusqu'à 50% de réduction	✗
Accompagnement Diagnostic Flash IA	Jusqu'à 1500€ de réduction	✗
Accompagnement Audit Maîtrise des risques Cyber	Jusqu'à 1500€ de réduction	✗
Accompagnement Security By Design	Jusqu'à 4150€ de réduction	✗
Participation à des salons internationaux sur pavillon SCS	De 1500€ à 4500€ de réduction	✗
Devenir Sponsor d'un évènement SCS	Jusqu'à 30% de réduction	Payant plein tarif

## VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME  
Tél. : 06 48 72 22 91  
karine.degrenne@pole-scs.org

**Camille Tertrais**  
Chargée de Mission PME  
Tél. : 06 13 89 35 04  
camille.tertrais@pole-scs.org

# NOS AMBASSADEURS TEMOIGNENT

**La parole à Ezako :** « Etre membre du **pôle SCS**, c'est avant tout avoir accès à des experts, du support et un soutien pour nous permettre de passer les étapes difficiles de la création d'une entreprise innovante. Avec **SCS**, nous avons été mis en relation avec des grands groupes et nous avons bénéficié de mise en avant pour accélérer la croissance de notre entreprise. Nous recommandons fortement **SCS** pour son soutien et professionnalisme. Son rôle a été clé pour le développement de notre entreprise en 2019 ».

*Bora Kizil, Ezako*

**La parole à Conztanz :** « Je suis persuadé que sans le très fort engagement du **pôle SCS**, nous n'aurions certainement pas obtenu de financement pour notre innovation autour du projet de "Pnr Gateway" ».

*Jean-Paul Camous, Conztanz*

**La parole à Citykomi :** « L'accompagnement professionnel et structuré de **SCS** dans notre préparation à lever des fonds a été fondamental pour le futur développement de Citykomi ».

*Lalia Lesage, Citykomi*

## NOS FINANCEURS





Business Pôle - 1047 route des Dolines,  
Allée Pierre Ziller, Bâtiment B, Entrée B, 1er étage  
06560 Valbonne - Sophia Antipolis

Place Paul Borde  
13790 Rousset

**[contact@pole-scs.org](mailto:contact@pole-scs.org)**  
**[www.pole-scs.org](http://www.pole-scs.org)**