

CATALOGUE SERVICES 2018

GO TO MARKET EXCELLENCE OPERATIONNELLE

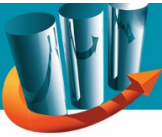
Parcours de croissance :

*Développement Produit/Service
Business Planning & Readiness*

L'ensemble des services de ce catalogue est à destination des entreprises membres du pôle SCS ayant développé une innovation et qui souhaitent définir et/ou améliorer leur plan stratégique de développement pour les placer en phase de performance et de croissance.

Ce catalogue de services est focalisé sur les **4 piliers d'excellence opérationnelle** fondamentaux du succès : **le produit, le marché, les compétences et le financement.**

Ces 4 piliers sont déclinés en thématiques qui seront traitées dans des accompagnements par modules, en fonction du besoin de l'entreprise.



Thématiques possibles

- **Définition produit/service** : spécifications, validation de la traction marché pour un produit/service donné
- **Conception de produit/service** : validation spécifications, management de projet, analyse de risques, planning de conception
- **Pré-industrialisation ou Industrialisation** : caractérisation, système de qualité, gestion des processus, POC/Bêta Test,...



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par le Conseil Régional PACA**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800 euros HT



Contacts

Pierre Pradelle

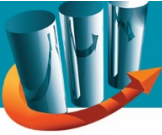
pierre.pradelle@pole-scs.org

Karine Degrenne

Karine.degrenne@pole-scs.org

Stéphanie Schohn

stephanie.schohn@pole-scs.org



Thématiques possibles

- **Positionnement** : analyse de marché, prix/marge, identification des segments, proposition unique de valeur
- **Roadmap**: définition/validation du plan, besoin client, évolutions technologique
- **Stratégie commerciale**: canal de vente/distribution, promotion et communication, documentation et support marketing, stratégie internationale,...



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par le Conseil Régional PACA**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800 euros HT



Contacts

Pierre Pradelle

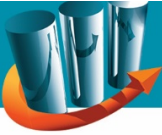
pierre.pradelle@pole-scs.org

Karine Degrenne

Karine.degrenne@pole-scs.org

Stéphanie Schohn

stephanie.schohn@pole-scs.org



Thématiques possibles

- **Organisation du travail** : organisation des fonctions, organigramme, plan de recrutement
- **Stratégie RH**: analyse des besoins, définition d'une politique salariale, plan de formation, gestion de la motivation et de l'efficacité



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par le CR Paca**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800 euros HT



Contacts

Pierre Pradelle

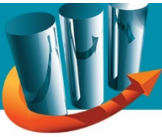
pierre.pradelle@pole-scs.org

Karine Degrenne

Karine.degrenne@pole-scs.org

Stéphanie Schohn

stephanie.schohn@pole-scs.org



Thématiques possibles

- **Monitoring financier** : suivi des budgets, tableaux de bord, suivi des engagements, ...
- **Stratégie de financement** : ressources/besoins, capitalisation, subventions et aides mobilisables, haut de bilan (levée de fonds, voir module spécifique)



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par le Conseil Régional PACA**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800 euros HT



Contacts

Pierre Pradelle

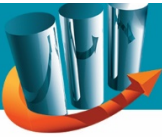
pierre.pradelle@pole-scs.org

Karine Degrenne

Karine.degrenne@pole-scs.org

Stéphanie Schohn

stephanie.schohn@pole-scs.org



Objectif cible

Lever des fonds auprès d'investisseurs privés pour renforcer ses fonds propres

(Business Angels, fonds d'investissement)



Valeur ajoutée

- **Evaluer votre projet avec l'aide d'experts grands groupes et PME** au travers de de la commission « BusDev »
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** pour un Business Plan de **haute qualité** pour une présentation à des investisseurs
- **Possibilité d'obtenir le Label national EIP (Entreprise Innovante des Pôles)**
- **Etre mis en relation avec plus de 20 investisseurs** partenaires du Pôle SCS
- **3 280 euros de subvention publique**



Modalités

- **Durée globale du programme : 4 à 5 mois**
- **8 jours d'accompagnement**
- **Labellisation : Entreprise Innovante des Pôles**
- **Sessions : 2 fois par an**
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise : 2 480 euros HT**



Contacts

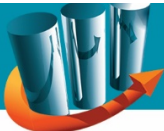
Pierre Pradelle

pierre.pradelle@pole-scs.org

Karine Degrenne

Karine.degrenne@pole-scs.org

Stéphanie Schohn stephanie.schohn@pole-scs.org

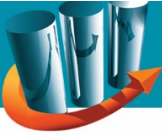


Bulletin d'Engagement

Programme Go to Market

Excellence Opérationnelle

INFORMATIONS CANDIDAT		
Raison Sociale		
Adresse postale		
Activité		
N° SIRET		
Représentée par		
Nom - Prénom		
Fonction		
Adresse email		
N° de téléphone portable		
Je suis		
Membre du Pôle SCS :	OUI	
NON		
Si non, je m'engage à le devenir pour bénéficier du Programme et avant démarrage	OUI	
A jour de mes obligations légales et fiscales	OUI	NON
MOTIVATION CANDIDAT		
Indiquez le thème prioritaire et le sujet détaillé à traiter ...		
Pour quel objectif de performance souhaitez vous réaliser ce module ?		



...
ENGAGEMENT CANDIDAT
Je m'engage à
Régler le montant de la participation qui est due au Pôle dès envoi de la facture par le Pôle SCS
Participer à l'intégralité du module : 2 jours avec diagnostic et accompagnement individuel
Respecter le temps d'accompagnement indiqué par le Pôle soit 6/8 semaines maximum
A répondre à un questionnaire de satisfaction à l'issu de l'accompagnement et à participer à la demande du pôle et de la région à une réunion de restitution collective

MODULE	<i>Montant de la participation de l'entreprise</i>
<i>Description du module choisi</i> 	800 euros HT soit 960 euros TTC

Pour le sujet Levée de fonds : un dossier d'inscription spécifique est à demander auprès des contacts mentionnés

Bon pour engagement de participation <i>Date, Cachet et signature autorisée de l'Entreprise</i>
