

CATALOGUE SERVICES 2019

Go To Market

Excellence Opérationnelle & Levée de Fonds

L'ensemble des services de ce catalogue est à destination des entreprises membres du pôle SCS ayant développé une innovation et qui souhaitent définir et/ou améliorer leur plan stratégique de développement pour les placer en phase de performance et de croissance.

Ce catalogue de services est focalisé sur les **4 piliers d'excellence opérationnelle** fondamentaux du succès : **le produit, le marché, les compétences et le financement**.

Ces 4 piliers sont déclinés en thématiques qui seront traitées dans des accompagnements par modules, en fonction du besoin de l'entreprise.

Programme soutenu par



ASSOCIATION POLE SCS | Place Paul Borde - 13790 Rousset | Business Pôle Allée Pierre Ziller - 06560 Valbonne Sophia Antipolis
SIREN 488 564 857 – TVA FR 42 488 564 857



LE PRODUIT



Thématiques possibles

- **Définition produit/service** : spécifications, validation de la traction marché pour un produit/service donné
- **Conception de produit/service** : validation spécifications, management de projet, analyse de risques, planning de conception
- **Pré-industrialisation ou Industrialisation** : caractérisation, système de qualité, gestion des processus, POC/Bêta Test,...



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par la Région SUD Provence-Alpes Côte d'Azur**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800€HT

LE MARCHE



Thématiques possibles

- **Positionnement** : analyse de marché, prix/marge, identification des segments, proposition unique de valeur
- **Roadmap**: définition/validation du plan, besoin client, évolutions technologique
- **Stratégie commerciale**: canal de vente/distribution, promotion et communication, documentation et support marketing, stratégie internationale,...



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par la Région SUD Provence-Alpes Côte d'Azur**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800€ HT

LES COMPETENCES



Thématiques possibles

- **Organisation du travail** : organisation des fonctions, organigramme, plan de recrutement
- **Stratégie RH**: analyse des besoins, définition d'une politique salariale, plan de formation, gestion de la motivation et de l'efficience



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par la Région SUD Provence-Alpes Côte d'Azur**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800€ HT

LE FINANCEMENT



Thématiques possibles

- **Monitoring financier** : suivi des budgets, tableaux de bord, suivi des engagements, ...
- **Stratégie de financement** : ressources/besoins, capitalisation, subventions et aides mobilisables, haut de bilan (levée de fonds, voir module spécifique)



Valeur ajoutée

- **Diagnostic global de situation** pour fixer les points critiques d'amélioration
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** sur le sujet prioritaire
- **50% de prise en charge par la Région SUD Provence-Alpes Côte d'Azur**



Modalités

- **Durée du module** : 4 à 8 semaines
- **2 jours d'accompagnement**
- **Sessions** : au fil de l'eau
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 800€ HT

LEVEE DE FONDS



Objectif cible

Lever des fonds auprès d'investisseurs privés pour renforcer ses fonds propres

(Business Angels, fonds d'investissement)



Valeur ajoutée

- **Evaluer votre projet avec l'aide d'experts grands groupes et PME** au travers de de la commission « BusDev »
- **Accompagnement individuel par des experts marché/métier** pour un Business Plan de **haute qualité** pour une présentation à des investisseurs
- **Possibilité d'obtenir le Label national EIP (Entreprise Innovante des Pôles)**
- **Etre mis en relation avec plus de 20 investisseurs** partenaires du Pôle SCS
- **3 280 euros de subvention publique**



Modalités

- **Durée globale du programme** : 4 à 5 mois
- **8 jours d'accompagnement**
- **Labellisation** : Entreprise Innovante des Pôles
- **Sessions** : 2 fois par an
- **Frais de participation restant à la charge de l'entreprise** : 2 480€ HT

GO TO MARKET – EXCELLENCE OPERATIONNELLE

VOS CONTACTS



Pierre Pradelle

pierre.pradelle@pole-scs.org

06 13 89 35 04

Karine Degrenne

Karine.degrenne@pole-scs.org

06 48 72 22 91

Stéphanie Schohn

stephanie.schohn@pole-scs.org

06 89 96 19 11

BULLETIN D'ENGAGEMENT

GO TO MARKET – EXCELLENCE OPERATIONNELLE

INFORMATIONS CANDIDAT
Raison Sociale
Adresse postale
Activité
N° SIRET
Représentée par
Nom - Prénom
Fonction
Adresse email
N° de téléphone portable
Je suis :
<ul style="list-style-type: none"> • Membre du Pôle SCS : <input type="checkbox"/> OUI <input type="checkbox"/> NON • Si non, je m'engage à le devenir pour bénéficier du Programme et avant démarrage <input type="checkbox"/> OUI • A jour de mes obligations légales et fiscales <input type="checkbox"/> OUI <input type="checkbox"/> NON

MOTIVATION CANDIDAT
Indiquez le thème prioritaire et le sujet détaillé à traiter ...
Pour quel objectif de performance souhaitez vous réaliser ce module ? ...

ENGAGEMENT CANDIDAT
<p>Je m'engage à :</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Régler le montant de la participation qui est due au Pôle dès envoi de la facture par le Pôle SCS <input type="checkbox"/> Participer à l'intégralité du module : 2 jours avec diagnostic et accompagnement individuel <input type="checkbox"/> Respecter le temps d'accompagnement indiqué par le Pôle soit 6/8 semaines maximum <input type="checkbox"/> A répondre à un questionnaire de satisfaction à l'issu de l'accompagnement et à participer à la demande du pôle et de la région à une réunion de restitution collective

Module choisi <i>(Parmi ceux listés en page 3)</i>	Montant de la participation de l'entreprise
Description du module choisi :	800€ HT soit 960€TTC

Pour le sujet Levée de fonds : un dossier d'inscription spécifique est à demander auprès des contacts mentionnés ci-dessous

<p>Bon pour engagement de participation</p> <p><i>Date, Cachet et signature autorisée de l'Entreprise</i></p>

Programme soutenu par



ASSOCIATION POLE SCS | Place Paul Borde - 13790 Rousset | Business Pôle Allée Pierre Ziller - 06560 Valbonne Sophia Antipolis
SIREN 488 564 857 – TVA FR 42 488 564 857

