

VISIBILITE & NOTORIETE

Networking BtoB

"EVENEMENTS"

VOS ENJEUX

- Rencontrer des partenaires et clients en participant à des **événements organisés par le Pôle SCS ou ses partenaires.**

POUR QUI ?

- **Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.**
- Accessible aux membres et non membres.

QUOI ?

- **Participez à des Rencontres Marché** → Pour comprendre les enjeux du marché et initier des partenariats Business et technologiques avec des Grands Donneurs d'Ordres.
- **Participez à des Groupes Thématiques technologiques** → Pour favoriser l'intelligence collaborative sur les tendances technologiques et usages.
- **Participez à des Open Innovation Day** → Pour favoriser les opportunités de partenariats Business pour réalisation de PoC ou MVP.

VOS BENEFICES

- Faire de la veille technologique et marché.
- Rencontrer ses futurs partenaires pour développer ou vendre ses produits & services.
- Participer à des RDV Pitch BtoB ciblés.
- Bénéficier de tarifs préférentiels pour certains événements partenaires.

LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **SCS a organisé plus de 225 événements pour 7 500 participants sur les 5 dernières années.**
- **SCS mobilise les meilleurs experts pour ses événements.**

MODALITES & TARIF

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**
- Prix : **250^{HT}/événement/pers. pour les non membres**
- Contactez la chargée de mission PME de votre département

VOS CONTACTS

Karine Degrenne
Chargée de Mission PME

Tél. : 06 48 72 22 91

Karine.degrenne@pole-scs.org

Camille Tertrais
Chargée de Mission PME

Tél. : 06 13 89 35 04

Camille.tertrais@pole-scs.org